

# Perfectionner sa sélection et son argumentation en PAC air/air mono et multi split

CLMI-18

NOUVEAU

## VOTRE BÉNÉFICE

Maîtrisez la sélection et l'argumentation pour accompagner vos clients avec des solutions PAC air/air adaptées et performantes.

## (+) OBJECTIFS

À l'issue de cette formation, les stagiaires sont capables de :

- **démontrer** la sélection d'une solution adaptée tenant compte des contraintes techniques et/ou réglementaires
- **sélectionner** une PAC Air/Air réversible en petit tertiaire ou locaux spécifiques



### Public concerné

Vendeurs-comptoirs, Technico-commerciaux itinérants, Technico-commerciaux sédentaires



### Prérequis

Il est recommandé de maîtriser les connaissances de base de la PAC air/air ou d'avoir suivi la formation ref. CLMI-17



### Parcours conseillé

CLMI-17 > **CLMI-18**



### Nombre de participants

8 maximum par session



### Durée

1 jour, soit 7 heures



### Tarif par stagiaire

330€ HT soit 396€ TTC



### Moyens d'encadrement

Formateurs aux compétences techniques spécifiques métier et aptitude pédagogique



### Modalités d'évaluation

Contrôle en cours de formation / Validation des acquis / Attestation de formation

## PROGRAMME

- Muscler son argumentation technique et commerciale
- Proposer la bonne solution
  - Le dimensionnement : cas particulier en résidentiel et petit tertiaire
  - Les critères de sélection au sein de la gamme
- Application Multi Split
  - Solutions de raccordement
  - Limites et préconisations techniques
- Analyser les variantes possibles avec leurs avantages et inconvénients
- La réglementation sur les fluides légèrement inflammables (R32)
- Etudes de cas

## MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES

### Exercices pratiques

- Visualisation des produits en salle pratique
- Etude de cas et mises en situation

### Apports théoriques

- Supports de formation remis aux stagiaires



## Les (+) de cette formation

- Des outils et des conseils en rapport avec les contraintes du quotidien