

Sélectionner, argumenter et vendre une PAC Air/Air réversible – Niveau 1

CLM1-17

VOTRE BÉNÉFICE

Soyez en mesure de valoriser une solution et démarquez-vous de la concurrence

OBJECTIFS

À l'issue de cette formation, les stagiaires sont capables de :

- **dimensionner** une pompe à chaleur Air/Air réversible
- **sélectionner** le produit adapté et les accessoires
- **argumenter** sur la solution adaptés aux besoins du client en valorisant la montée en gamme



Public concerné

Vendeurs-comptoirs, Technico-commerciaux itinérants, Technico-commerciaux sédentaires



Prérequis

Aucun prérequis



Parcours conseillé

CLM1-17 > CLM1-18



Nombre de participants

8 maximum par session



Durée

Modules en ligne (2h)
+ 1 jour, soit 7 heures



Tarif par stagiaire

350€ HT soit 420€ TTC



Moyens d'encadrement

Formateurs aux compétences techniques spécifiques métier et aptitude pédagogique
Learning Community Manager disponible en cas de questions, besoin d'assistance



Modalités d'évaluation

Contrôle en cours de formation / Validation des acquis / Attestation de formation

Les + de cette formation

- Accès 24h/24 à des modules en ligne pendant 3 mois

PROGRAMME

- Le marché et son environnement réglementaire
- Le fonctionnement d'une pompe à chaleur Air/Air
- Le dimensionnement en chaud/froid
- La sélection d'une solution mono/multi-split
- Argumenter pour monter en gamme
- Réaliser son offre commerciale



SOYEZ PRÊT POUR VOTRE FORMATION EN CENTRE AVEC NOS MODULES EN LIGNE !

- La thermodynamique et le cycle frigorifique
- Les apports et déperditions calorifiques
- Les climatiseurs mono-split, multi-split et les unités intérieures (mural / cassette / gainable / console)
- Les critères de sélection et de dimensionnement



MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES

Exercices pratiques

- Visualisation des produits
- Analyse des avantages et inconvénients avec les appareils installés en situation
- Exercices de sélection
- Composition de devis type

Apports théoriques

- Supports de formation remis aux stagiaires
- Modules à réaliser en autonomie sur Campus GROUPE ATLANTIC (fournisseur : Rise Up)

