



VOTRE BÉNÉFICIAIRE

Sachez proposer à votre client une solution Atlantic adaptée à ses besoins



Public concerné

Distributeurs



Pré-requis

Aucun pré-requis



Durée théorique

1h30



Tarif par stagiaire

150€ HT, soit 180€ TTC



Moyens d'encadrement

Plateforme pédagogique constituée de modules digitaux conçus par des formateurs aux compétences techniques spécifiques métier / Accompagnement individualisé / Possibilité de poser des questions / Support technique Campus Atlantic



Modalités d'évaluation

Contrôle en cours de formation (en ligne) / Validation des acquis / Attestation de formation

Les  de cette formation

- Des modules en ligne courts et disponibles 24h/24 sur ordinateur, tablette et mobile
- Un accompagnement individualisé par le biais du Campus Atlantic, une plateforme pédagogique favorisant les échanges entre pairs et avec les experts



OBJECTIFS

À l'issue de cette formation, les stagiaires sont capables de :

- **expliquer** le fonctionnement d'une chaudière
- **citer** les gammes murales et sol des chaudières gaz Atlantic et expliquer leur fonctionnement
- **lister** les accessoires associés aux chaudières
- **expliquer** la réglementation ainsi que les aides financières liées aux chaudières

PROGRAMME

Devenez un agent spécial le temps d'une mission d'infiltration. Vous devrez récolter les informations sur les chaudières de la gamme Atlantic et réussir les missions :

- Mission n°1 : Récolter les informations sur le fonctionnement d'une chaudière
- Mission n°2 : Récolter les informations sur les gammes de chaudières gaz
- Mission n°3 : Recueillir des informations sur les accessoires
- Mission n°4 : Récolter les informations la connectivité et les thermostats
- Mission n°5 : Récolter des informations réglementaires
- Mission n°6 : Répondre à des questions sur les aides financières
- Mission n°7 : Récolter les informations sur le confort en ECS
- Mission n°8 : Récupérer les informations sur l'Hydro Control
- Mission n°9 : Récupérer les informations sur l'Hydro Serenity
- Mission ultime : Convaincre notre client cible

MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES

Exercices pratiques

- Activités interactives digitales (quiz, simulations, mises en situation, piqûres de rappel...)

Apports théoriques

- Vidéo interactive de notre agent C, spécialiste des chaudières gaz
- Accès au Campus Atlantic



Pour plus d'informations : ☎ 04 72 10 27 69 www.atlantic-formations.fr