



## VOTRE BÉNÉFICIAIRE

Sachez proposer à votre client une solution Atlantic adaptée à ses besoins



### Public concerné

Distributeurs



### Pré-requis

Aucun pré-requis



### Durée théorique

1h30



### Tarif par stagiaire

150€ HT, soit 180€ TTC



### Moyens d'encadrement

Plateforme pédagogique constituée de modules digitaux conçus par des formateurs aux compétences techniques spécifiques métier / Accompagnement individualisé / Possibilité de poser des questions / Support technique Campus Atlantic



### Modalités d'évaluation

Contrôle en cours de formation (en ligne) / Validation des acquis / Attestation de formation

Les  de cette formation

- Des modules en ligne courts et disponibles 24h/24 sur ordinateur, tablette et mobile
- Un accompagnement individualisé par le biais du Campus Atlantic, une plateforme pédagogique favorisant les échanges entre pairs et avec les experts



## OBJECTIFS

À l'issue de cette formation, les stagiaires sont capables de :

- **expliquer** le fonctionnement d'une chaudière
- **citer** les gammes murales et sol des chaudières gaz Atlantic et expliquer leur fonctionnement
- **lister** les accessoires associés aux chaudières
- **expliquer** la réglementation ainsi que les aides financières liées aux chaudières

## PROGRAMME

Devenez un agent spécial le temps d'une mission d'infiltration. Vous devrez récolter les informations sur les chaudières de la gamme Atlantic et réussir les missions :

- Mission n°1 : Récolter les informations sur le fonctionnement d'une chaudière
- Mission n°2 : Récolter les informations sur les gammes de chaudières gaz
- Mission n°3 : Recueillir des informations sur les accessoires
- Mission n°4 : Récolter les informations la connectivité et les thermostats
- Mission n°5 : Récolter des informations réglementaires
- Mission n°6 : Répondre à des questions sur les aides financières
- Mission n°7 : Récolter les informations sur le confort en ECS
- Mission n°8 : Récupérer les informations sur l'Hydro Control
- Mission n°9 : Récupérer les informations sur l'Hydro Serenity
- Mission ultime : Convaincre notre client cible

## MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES

### Exercices pratiques

- Activités interactives digitales (quiz, simulations, mises en situation, piqûres de rappel...)

### Apports théoriques

- Vidéo interactive de notre agent C, spécialiste des chaudières gaz
- Accès au Campus Atlantic



Pour plus d'informations : ☎ 04 72 10 27 69 [www.atlantic-formations.fr](http://www.atlantic-formations.fr)